



Universidad Católica Argentina - Facultad de Ciencias Sociales y
Económicas- Escuela de Economía

Rector: Pbro. Dr. Víctor M. Fernández

Decano: Dr. José María Dagnino Pastore

Escuela de Economía: Dr. Patricio Millán

Programa de Análisis de Coyuntura Económica-PAC

Informe de Coyuntura Económica

Año 10 – Número 2 – Marzo de 2011. 29/3/2011

Índice

Resumen Ejecutivo.....2

Editorial

- **Economía mundial, Japón y Norte de África. Efectos sobre la Argentina, por Ernesto A. O'Connor.....3**

Columna de Actualidad.....12

- **Nuevas fórmulas de crecimiento: el caso de Brasil, por Javier Villanueva.....12**

Editor: Dr. Ernesto A. O'Connor, Director del PAC

Consejo Consultivo: Dr. Patricio Millán, Dr. José María Dagnino Pastore

Columnista: Dr. Javier Villanueva

Email: pac@uca.edu.ar

Tel: 54-011-4338-0834

El contenido del presente informe es responsabilidad de sus autores y no compromete la opinión de la UCA. Se autoriza su reproducción citando la fuente.

Los autores de los artículos publicados en el presente número ceden sus derechos a la editorial de la UCA, en forma no exclusiva, para que incorpore la versión digital de los mismos al Repositorio Institucional de la UCA, como así también a otras bases de datos que considere de relevancia académica.

Resumen Ejecutivo

Editorial

Economía mundial, Japón y Norte de África. Efectos sobre la Argentina

Por Ernesto A. O'Connor

El nuevo escenario mundial es importante para un país como la Argentina que tiene un comercio exterior muy dependiente de las materias primas, tanto en lo relacionado con la exportación de granos, oleaginosas y alimentos, como en la importación de combustibles. La crisis japonesa no afectaría el precio internacional de los commodities: Japón es solamente un gran importador de maíz, concentrando sus compras en EE.UU. Sus importaciones de trigo y soja son menores. Los precios de los granos se moderarían en 2011 por efecto de buenas cosechas de soja en Brasil y Argentina, no por efecto Japón. La crisis árabe implicará una mayor demanda mundial de trigo, que es un grano central en la milenaria alimentación de estas naciones. ¿Podrá la Argentina abastecer esa demanda, con las restricciones al comercio exterior existentes?

La suspensión de nuevas obras energéticas nucleares será una señal a favor de los biocombustibles. Argentina es el segundo exportador mundial de biodiesel y esto es una buena noticia para el complejo sojero y para los inversores. En el caso del bioetanol en base al maíz, el sector está más demorado en inversiones que el biodiesel, pero también tendría tendencia favorable, si bien en el mundo funciona bien con caña de azúcar en Brasil (25% de corte de naftas) y con subsidios en EE.UU. y la UE. Esto puede estar contrapesado con las presiones de Europa y la FAO en torno a la oferta mundial de alimentos. La crisis del norte de África y Medio Oriente pone presión sobre la oferta mundial de trigo, y otros cultivos. La crisis árabe pone pisos al precio internacional del crudo, lo que afecta nuevamente la recuperación de las economías occidentales, y el precio de las importaciones de combustibles por parte de Argentina. Por otra parte, es viable una aceleración del proceso de Inversión Extranjera Directa hacia la compra de RR.NN y tierra por parte de naciones con excedente de ahorro, como ser China y algunos países árabes del golfo pérsico. Para la Argentina se espera un escenario global favorable, que, dependiendo de las políticas internas, será más o menos aprovechado.

Columna de Actualidad

Nuevas fórmulas de crecimiento: el caso de Brasil

Por Javier Villanueva

Desde la década del ochenta, se fueron multiplicando y diversificando las reflexiones y las publicaciones relacionadas con la búsqueda de los mejores y más eficientes caminos para asegurar a los países la disponibilidad de innovaciones tecnológicas y organizativas que pudieran apoyar la permanente presencia de ventajas competitivas en las áreas de producción. Las reflexiones y las propuestas mencionadas han sido realmente numerosas. En esta nota, se analiza brevemente a dos conocidas concepciones y a los intentos y logros de aplicación de las mismas que ha ido realizando Brasil. Las dos referidas propuestas están relacionadas con el desarrollo de los "incubadores tecnológicos y empresariales" y con la llamada "Triple Hélice".

Lo que se expone en la columna forma parte de una corriente de pensamiento económico contemporáneo que asigna especial atención a los avances e innovaciones tecnológicas que pueden dar apoyo firme al desarrollo fructífero de posiciones económicamente competitivas. Todo ello, acompañado de un nuevo papel asignado a las universidades en lo relacionado con la acción tecnológica empresarial.

Editorial

Economía mundial, Japón y Norte de África. Efectos sobre la Argentina

Por Ernesto A. O'Connor¹

Introducción

Cuando parecía que la salida de la crisis de las hipotecas era un hecho, y la economía mundial se encontraba lanzada con el motor de los países emergentes, nuevos y lamentables fenómenos han opacado el presente. El terremoto y el tsunami en Japón impactan de lleno sobre la tercera economía mundial, y con ello, sobre el comercio global y la matriz energética mundial, más allá de los propios problemas generados en el país. Las crisis políticas en los países árabes del norte de África y en algunos de Medio Oriente abren nuevos interrogantes acerca de la estabilidad en la región, y el futuro del comercio y los precios de los commodities, todos factores de suma importancia para la economía argentina.

1.- Los países desarrollados y la salida ¿definitiva? de la crisis de las hipotecas

Con una recuperación proyectada de 4.4% anual para el PIB mundial en 2011, prevista por el FMI en enero pasado² –antes de las crisis en Japón y países árabes-, y una suba para las economías desarrolladas de 2.5% anual, por encima del rebote de 3% de 2010, la economía global parece despegar de la crisis de 2009. Si bien el liderazgo lo mantienen los emergentes, con una

¹ Director del PAC. Profesor de Crecimiento y Desarrollo Económico (UCA) eoconnor@uca.edu.ar

² IMF, *World Economic Outlook*, January 2011.

proyección de alza de actividad de 6.5% anual, los países desarrollados lentamente van tratando de acoplar sus economías al nuevo escenario.

En EE.UU., el proceso de reactivación sin creación de empleo (*jobless growth*) se enfrenta a un gran desafío en 2011. A meses de la derrota en la elección de *mid term* en noviembre, el gobierno del presidente Obama no ha mostrado grandes señales de cambio en su dirección. El acuerdo con la oposición Republicana para postergar por dos años más de vigencia los recortes de impuestos a las rentas a las clases más acomodadas, conocidos como los *Bush tax cuts*, por haber sido implementados por el presidente Bush (h), es una nueva señal que aleja al gobierno de posiciones novedosas y que muestra un renovado camino de consenso hacia las posiciones del "votante mediano". A la par, también confirma la postura de no avanzar en posiciones algo más decididas del ala dura del partido Demócrata, es decir, cuestiones como el proteccionismo, la mayor protección laboral, una regulación más ajustada hacia Wall Street, y mayor gasto público para generar más empleo. Con todo, el peso de los sindicatos es relativamente creciente, y se observa una mayor protección del empleo local, por lo menos en torno a un debate más fuerte en torno a este aspecto, al outsourcing de las empresas americanas en el exterior, y al rol del gobierno en la regulación del empleo local.

FMI. World Economic Outlook. Proyecciones a enero de 2011
var % anual

	2009	2010	Proyecciones		Diferencia con proyecciones WEO Octubre 2010	
			2011	2012	2011	2012
PIB mundial ¹	-0.6	5.0	4.4	4.5	0.2	0.0
Economías desarrolladas	-3.4	3.0	2.5	2.5	0.3	-0.1
EE.UU	-2.6	2.8	3.0	2.7	0.7	-0.3
Euro Area	-4.1	1.8	1.5	1.7	0.0	-0.1
Alemania	-4.7	3.6	2.2	2.0	0.2	0.0
Francia	-2.5	1.6	1.6	1.8	0.0	0.0
Italia	-5.0	1.0	1.0	1.3	0.0	-0.1
España	-3.7	-0.2	0.6	1.5	-0.1	-0.3
Japón	-6.3	4.3	1.6	1.8	0.1	-0.2
Reino Unido	-4.9	1.7	2.0	2.3	0.0	0.0
Canada	-2.5	2.9	2.3	2.7	-0.4	0.0
Otras	-1.2	5.6	3.8	3.7	0.1	0.0
NICS asiáticos	-0.9	8.2	4.7	4.3	0.2	-0.1
Países emergentes	2.6	7.1	6.5	6.5	0.1	0.0
Europa del Este y Central	-3.6	4.2	3.6	4.0	0.5	0.2
CEI	-6.5	4.2	4.7	4.6	0.1	-0.1
Rusia	-7.9	3.7	4.5	4.4	0.2	0.0
CEI menos Rusia	-3.2	5.4	5.1	5.2	-0.1	-0.1
Asia emergente	7.0	9.3	8.4	8.4	0.0	0.0
China	9.2	10.3	9.6	9.5	0.0	0.0
India	5.7	9.7	8.4	8.0	0.0	0.0
ASEAN-5 ³	1.7	6.7	5.5	5.7	0.1	0.1
América Latina y Caribe	-1.8	5.9	4.3	4.1	0.3	-0.1
Brasil	-0.6	7.5	4.5	4.1	0.4	0.0
México	-6.1	5.2	4.2	4.8	0.3	-0.2
Medio Oriente y NorÁfrica	1.8	3.9	4.6	4.7	-0.5	-0.1
Africa SubSahariana	2.8	5.0	5.5	5.8	0.0	0.1
Sudafrica	-1.7	2.8	3.4	3.8	-0.1	-0.1

Fuente: UCA-PAC en base a IMF (2011)

En Europa, los países endeudados siguen con problemas, tal era previsible. Como era de esperar, los impactos de los ajustes propuestos por la UE y el FMI ya han tenido consecuencias en los gobiernos. En Irlanda, el primer ministro del partido gobernante hace quince años cayó, y el nuevo gobierno es una coalición mayoritaria entre un triunfante partido social-demócrata cristiano y el laborismo, con una buena elección además de un tercer partido, el que fuera sucesor del Ejército Republicano Irlandés (IRA), ya en la institucionalidad. El objetivo del programa de ajuste de la UE y el FMI en materia de ahorro público parece

innegociable: el problema de los bancos (muchas filiales de bancos europeos) no tiene solución en la medida en que los créditos hipotecarios en mora tienden a ser incobrables. El énfasis del gobierno estará seguramente en renegociar la tasa de interés de los euros 85.000 M del paquete, dado que la tasa que pagan al FMI es menor. El bloque de Alemania, Francia, Austria y Finlandia es el más duro, mientras que Italia, Suecia y Dinamarca son naciones más proclives a suavizar los costos del ajuste, pero predominan las decisiones de los dos grandes, Alemania y Francia.

Portugal, por su parte, sufrió la caída de su primer ministro, y el gobierno anunció que podría recibir un paquete de rescate de emergencia. La acción directa de la UE busca despegar el caso portugués del español, por los efectos que tendría una crisis mayor en éste último. En España, la posibilidad de contagio por parte de Portugal, por la crisis de la deuda pública lusitana, incrementa la aplicación de medidas de ajuste fiscal. Con todo, cierta resistencia de los gobiernos de las comunidades autónomas a implantar ajustes deja al gobierno central solo a la hora de cumplir las metas con la UE. El desempleo instalado en el 20%, con casi 5 millones de desocupados, tiende a transformarse en estructural a medida que pasa el tiempo y la economía no se recupera.

El problema de la deuda pública de las naciones desarrolladas, sean líderes o de desarrollo reciente como Irlanda o España, va cobrando cada vez más forma, sobre todo por el esfuerzo de los Estados en paliar los efectos de la crisis de las hipotecas vía asistencia pública al sistema financiero. Las dudas hacia el mediano plazo son crecientes, en el sentido de que estas naciones pueden ver aletargado el proceso de crecimiento si no alinean sus obligaciones con la tasa de crecimiento de la actividad económica. Estos niveles de deuda son los máximos desde la segunda guerra mundial, y colocan a los gobiernos ante nuevos desafíos³.

Por su parte, las locomotoras del mundo siguen siendo las BRIC, junto a los emergentes. En China, las presiones inflacionarias siguen siendo un tema a seguir, con proyecciones de actividad 2011 de 9.6% anual. La India le sigue con una estimación de 8.4%. Brasil, con los primeros indicios de la gestión de Dilma Roussef, muestra un mayor acercamiento a los EE.UU., sobre todo en cuestiones internacionales como las de Irán, en momentos en que EE.UU. si muestra una

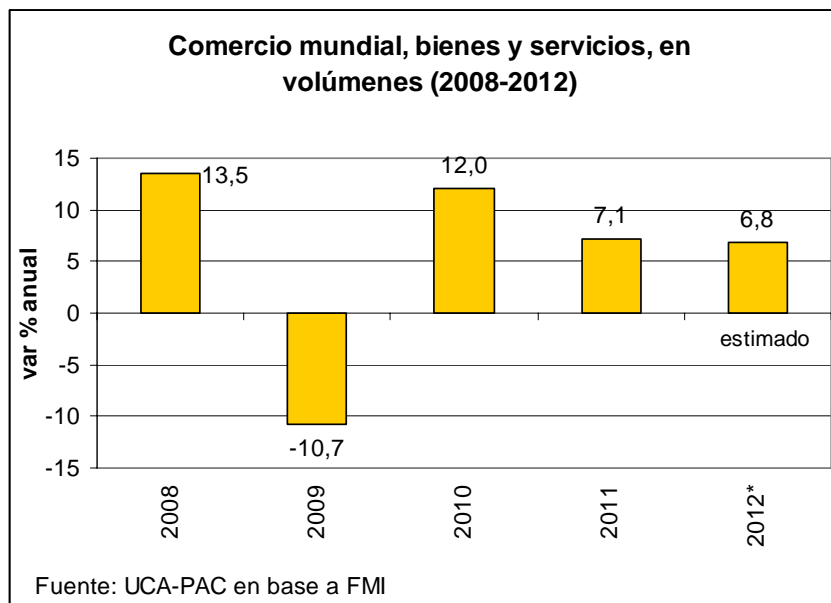
³ Carmen M. Reinhart and Kenneth S. Rogoff. *A Decade of Debt*. NBER Working Paper No. 16827. February 2011. JEL No. F3,H6,N10

mayor apertura hacia acuerdos internacionales con naciones relevantes, especialmente con India, Rusia y Brasil, quizá, para contrapesar la influencia de China. Una eventual consolidación de mayores relaciones entre EE.UU. y Brasil en materia económica implicará un plus adicional al crecimiento de largo plazo de Brasil.

2.- El rol del comercio y de los emergentes en la salida de la crisis global

Con los altos desempleos en EE.UU. y la UE, más el bajo crecimiento de Japón pre-tsunami, los mercados internos de los países desarrollados no se han mostrado como los líderes del crecimiento en 2010 y en lo que va de 2011. En cambio, el comercio mundial muestra signos de vitalidad y es sin dudas la locomotora de la economía mundial, sobre todo por la demanda de importaciones de los países emergentes. Cabe señalar al respecto que, en el caso de EE.UU., las exportaciones vienen siendo motores de la recuperación, pasando del 10% del PIB en los últimos quince años, al 12.9% en 2010. Un temor es que la crisis en Japón pueda amortiguar esta expansión, por ser el principal comprador de EE.UU.

Para el FMI, el comercio mundial, medido en volúmenes, luego de caer 10.7% en 2009, se ha recuperado 12% en 2010, y se pronostican alzas de 7.1% y 6.8% para el bienio 2011-12.



Por su parte, la OMC ha informado que el valor de los intercambios comerciales aumentó 17% en el cuarto trimestre de 2010, cerrando ese año con una favorable expansión. En todo 2010, el valor de las exportaciones de mercancías aumentó 22%. Si se compara el cuarto trimestre de 2010 con el mismo período en 2009, la región con mayor tasa de crecimiento fue América Central y del Sur, que registró un incremento del 25% en las exportaciones y del 30% en las importaciones. Por su parte, las exportaciones de Asia aumentaron alrededor de 23% y las importaciones 22% anual.

Comercio mundial de mercancías, IV trimestre 2010

Var % en dólares corrientes de Estados Unidos

País-Región / importaciones - exportaciones	Importaciones		Exportaciones	
	Var % anual	Var % s/trim ant	Var % anual	Var % s/trim ant
Mundo ^(a)	17,0	7,0	17,0	9,0
América del Norte	16,0	1,0	18,0	9,0
Estados Unidos	16,0	0,0	18,0	9,0
Canadá	15,0	2,0	17,0	10,0
América del Sur y Central	30,0	1,0	25,0	4,0
Brasil	34,0	-3,0	38,0	2,0
Europa	12,0	12,0	10,0	12,0
Unión Europea (27) ^(b)	11,0	11,0	10,0	12,0
comercio intraeuropeo	7,0	13,0	7,0	13,0
comercio extraeuropeo	18,0	9,0	14,0	10,0
Comunidad de Estados Independientes (CEI)	23,0	13,0	17,0	14,0
Rusia	26,0	11,0	18,0	15,0
África y Oriente Medio	13,0	8,0	21,0	16,0
Asia ^(a)	22,0	5,0	23,0	5,0
China	30,0	4,0	25,0	3,0
India	2,0	2,0	28,0	16,0
Japón	21,0	5,0	19,0	5,0
Seis países comerciantes del Asia Oriental ^(c)	22,0	5,0	21,0	6,0

Fuente: UCA-PAC en base a OMC

a Incluye considerables reexportaciones o importaciones para la reexportación.

b El comercio "intraeuropeo" es el que se efectúa dentro de la Unión Europea y el "extraeuropeo" es el que efectúa la Unión con economías ajenas a ella.

c Hong Kong, China (excluido el comercio de reexportación), República de Corea, Malasia, Singapur, Taipei Chino, y Tailandia.

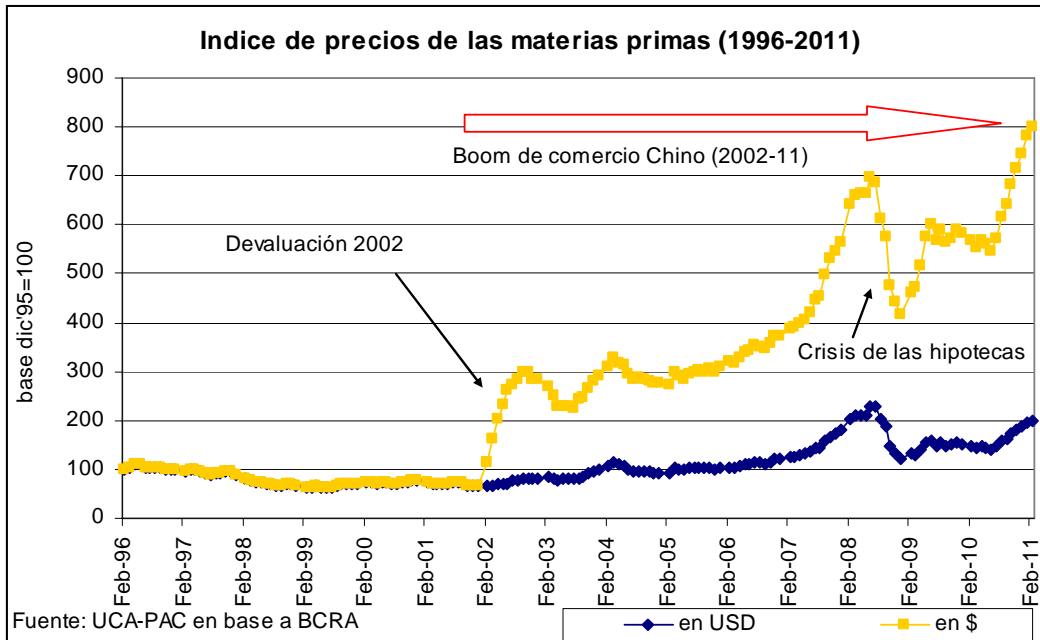
3.- Los cambios en la economía mundial 2011: la crisis de algunos países árabes y el terremoto en Japón

La crisis en los países del norte de África y Medio Oriente ha sorprendido sobre todo por cierto efecto contagio. Los problemas sociales, económicos y políticos

se han manifestado con mayor intensidad en Túnez, Egipto y Libia, y en menor medida por el momento en Siria. La prolongación del conflicto armado en Libia y la resolución institucional final que tengan los casos de Túnez y Egipto determinarán la duración de la inestabilidad.

El Océano Pacífico, por su parte, puede pasar de ser la región estrella del desarrollo del nuevo milenio a un lugar inestable, nada menos que por las cambiantes condiciones de la naturaleza. Si este es el punto, poco podría hacer el hombre para mitigarlo. Lo cierto es que los relativamente recientes terremotos o tsunamis en Chile y Nueva Zelanda, más los anteriores en otros países de la región en la primera década del milenio, se vieron más que superados por la dimensión de lo acontecido en Japón. Más allá de la lamentable pérdida de vidas humanas, la crisis económica de largo plazo en Japón, manifestada en un letargo en la tasa de crecimiento, se verá afectada. El proceso de reconstrucción, con lo que implica de reactivación, será financiado con ahorro nacional o externo propio y privado, seguramente, pero no se puede prever si alcanzará para revertir el impacto de la crisis del sistema energético en el largo plazo. Al respecto, un eventual cambio en la matriz energética de Japón, saliendo gradualmente de la energía nuclear, tan sensible a los sismos naturales, no se puede pensar como un proceso de corto y mediano plazo, por la ausencia de fuentes de energía alternativas. Esto también tendrá impactos en la matriz energética mundial, y el mismo problema cabe a naciones como Francia o Alemania. En naciones tan diversas como Alemania, China, Chile y España ya hubo revisiones de planes nucleares de expansión.

La propiedad de los recursos naturales será, más aún, un tema estratégico y sensible en los próximos años, por la posibilidad de acceder a las fuentes de energía, sea combustibles fósiles o directamente tierra, para producir biocombustibles y biomasa. El avance de China, Dubai, entre otros, en la compra de tierras en países emergentes de África Subsahariana y de América Latina es un dato real al respecto, que puede potenciarse.



En materia de mercados y precios, la crisis del norte de África y de Japón muestra renovadas tendencias para el alza de los precios de los commodities. El precio de la soja se ha afirmado en torno a los USD/tn 500, y el precio del petróleo, por encima de los USD/bl 100. Como se observa en el gráfico, los precios de los commodities ya dependen directamente de la demanda mundial, impulsada por emergentes, y no por los países desarrollados, y han superado los máximos pre-crisis de las hipotecas. Si bien las tendencias de la oferta y la demanda mundial de commodities seguirán determinando el precio, es de esperar una creciente demanda de materias primas de los países árabes, en caso de que sus sistemas políticos se flexibilicen y avancen a esquemas más democráticos. También se espera un mayor comercio de biocombustibles en el futuro, pero enfrentado con los problemas de elasticidad de la oferta mundial de alimentos y la creciente demanda de materias primas y alimentos de los países pobres. América del Sur, como una región de bajo desarrollo nuclear, gran oferente de alimentos y poseedora de grandes extensiones de tierra, será objeto de atención por parte de los gobiernos y de los inversores globales.

4.- Cambios en la economía mundial: impactos en la Argentina

El nuevo escenario mundial es importante para un país como la Argentina que tiene un comercio exterior muy dependiente de las materias primas, tanto en lo relacionado con la exportación de granos, oleaginosas y alimentos, como en la

importación, creciente, de combustibles. Entre los principales efectos se pueden citar, con un grado de incertidumbre aún, los siguientes:

- Caería la oferta de bienes industriales y tecnológicos japoneses, y con esto la oferta mundial, y la tendencia a la baja de precios se podría revertir.
- Caída de las importaciones de Japón, y consecuentemente baja de las exportaciones de naciones líderes como EE.UU. y Alemania, y efectos sobre el comercio mundial.
- No afectaría el precio internacional de los commodities: Japón es solamente un gran importador de maíz, concentrando sus compras en EE.UU. Sus importaciones de trigo y soja son menores.
- Los precios de los granos se moderarían en 2011 por efecto de buenas cosechas de soja en Brasil y Argentina, no por efecto Japón.
- La crisis árabe implicará una mayor demanda mundial de trigo, que es un grano central en la milenaria alimentación de estas naciones. ¿Podrá la Argentina abastecer esa demanda, con las restricciones al comercio exterior existentes?

Crisis en Japón y en países árabes y Medio Oriente: efectos sobre el mundo y Argentina

Item	Efecto dominante
Comercio mundial	leve baja transitoria
Precio de los granos	tendencia alcista
Precio del petróleo	tendencia alcista y mayor volatilidad
Energía nuclear	desaceleración de inversiones en energía nuclear
Biocombustibles	renovado impulso; Argentina bien posicionada en biodiesel
Oferta mundial de alimentos	posibles presiones FAO/UE a naciones productoras para aumentar oferta y comercio
Producto mundial	caída del PIB y del comercio de Japón, se desacelera el comercio global
IED global	aceleración del proceso de compra de RR.NN y tierra por parte de naciones con excedente de ahorro (China, algunos países árabes)

Fuente: UCA-PAC

- La suspensión de nuevas obras energéticas nucleares será una señal a favor de los biocombustibles. Argentina es el segundo exportador mundial de biodiesel (derivado de la soja), con USD 1.000 M anuales, y esto es una buena noticia para el complejo sojero y para los inversores. En el

caso del bioetanol en base al maíz, el sector está más demorado en inversiones que el biodiesel, pero también tendría tendencia favorable, si bien en el mundo funciona bien con caña de azúcar en Brasil (25% de corte de naftas) y con subsidios en EE.UU. y la UE.

- Esto puede estar contrapesado con las presiones de Europa y la FAO en torno a la oferta mundial de alimentos. La crisis del norte de Africa y Medio Oriente pone presión sobre la oferta mundial de trigo, y otros cultivos.
- La crisis árabe pone pisos al precio internacional del crudo, lo que afecta nuevamente la recuperación de las economías occidentales, y el precio de las importaciones de combustibles por parte de Argentina.
- Es viable una aceleración del proceso de Inversión Extranjera Directa hacia la compra de RR.NN y tierra por parte de naciones con excedente de ahorro, como ser China y algunos países árabes del golfo pérsico.

En definitiva, el precio de los commodities se ha despegado del dólar, a diferencia de lo que ocurriera en el pasado. Más que nunca, el precio dependerá de las cambiantes condiciones de la oferta y la demanda, y, tratándose de recursos naturales, de los lógicos cambios de la naturaleza. En este sentido, la volatilidad dominará la escena, pero no se prevén escenarios de precios bajos. Para la Argentina, se espera un escenario global favorable, que, dependiendo de las políticas internas, será más o menos aprovechado.

[Volver al Índice](#)

Columnas de Actualidad *

Nuevas fórmulas de crecimiento: el caso de Brasil

Por Javier Villanueva⁵

*Los artículos publicados son responsabilidad de sus autores y no comprometen la opinión de la Universidad Católica Argentina.

5 Ph.D. Economics, Investigador, UCA. javier_villanueva@uca.edu.ar

Desde la década del ochenta, se fueron multiplicando y diversificando las reflexiones y las publicaciones relacionadas con la búsqueda de los mejores y más eficientes caminos para asegurar a los países la disponibilidad de innovaciones tecnológicas y organizativas que pudieran apoyar la permanente presencia de ventajas competitivas en las áreas de producción.

Las reflexiones y las propuestas mencionadas han sido realmente numerosas. En los párrafos que siguen, nos referiremos brevemente a dos conocidas concepciones y a los intentos y logros de aplicación de las mismas que ha ido realizando Brasil. Las dos referidas propuestas están relacionadas con el desarrollo de los “incubadores tecnológicos y empresariales” y con la llamada “Triple Hélice”.

Los programas de “incubación tecnológica-empresarial” y la “triple hélice”

Los programas de “incubación tecnológica-empresarial” han tenido por objetivo central, a través de un fuerte apoyo universitario, el desarrollo de eficientes y consolidables pequeñas y medianas empresas capaces de efectuar, adecuadamente, innovaciones tecnológicas comercializables. Es decir, de empresas basadas en el desarrollo del conocimiento. Se calcula que ya hay 3500 de estos incubadores funcionando en el mundo (30% en USA, 30% en Europa y 40% en países en desarrollo). La organización “incubadora” les facilita a los participantes el acceso a un cierto espacio compartido, la participación en las disponibilidades de servicios, el entrenamiento y el contacto con las posibilidades tecnológicas ofrecidas por las universidades organizadoras y orientadoras.

En 1995, H. Ezkowitz y L. Leydesdorff⁶ plantearon lo que, desde su punto de vista, era un claro modelo acerca de cómo podrían producirse las innovaciones necesarias para alcanzar el crecimiento en las economías basadas en el conocimiento.

La clave de este modelo era la interacción sostenida entre las universidades, las empresas industriales y los gobiernos. Es decir, la llamada Triple Hélice (TH). Las universidades, por un lado, eran las fuentes del nuevo conocimiento y de las nuevas

⁶ H. Ezkowitz and L. Leydesdorff: “The Triple Helix-University-Industry Government Relations: A Laboratory for Knowledge Based Economic Development”; EASST Review, 14, 1995. H. Ezkowitz: The Triple Helix, New York, 2008.

tecnologías aplicables. Las empresas industriales, por otra parte, al recibir los impulsos de las nuevas ideas, iban generando transformaciones, riquezas y nuevas capacidades productivas. La interrelación entre las empresas industriales y los nuevos conocimientos generados por las universidades ponían así, en marcha el motor del crecimiento. Por otra parte, los gobiernos de los países jugaban un rol importante, en todo lo mencionado, al regular las relaciones entre las distintas esferas de la acción mencionada y en general de todo el país. La Triple Helix por estas vías se ponía finalmente en marcha.

La Triple Helix en Brasil: gobierno, empresas, universidades

Brasil, es un país muchas veces mencionado como muy activo en los dos temas previamente presentados. Este país comenzó a avanzar en el desarrollo de los incubadores a fines de la década del ochenta. En 1986, se estableció en San Paulo el primer incubador tecnológico a través de los esfuerzos de la Universidad de Sao Carlos. En 1987, se funda una organización de apoyo a los mencionados temas (Asociación Nacional de Entidades Promotoras de Experimentos Innovadores). En los 90, van emergiendo nuevos tipos de incubadores en el escenario técnico de Brasil. En el año 2004, se aprobó la Ley de Innovaciones Tecnológicas que establecía medidas de estímulo a la innovación y colocaba la investigación científica y tecnológica dentro del sector productivo industrial. La evolución del proceso de apoyo a la incubación que el siguiente: ya en 1988, se habían instalado 2 incubadores; en 1990, el número llegaba a 7. En 1995, el total era de 27 y en 1998 de 74. En el 2001, los avances habían permitido llegar a 150; en el 2002 a 183; en el 2003, a 207 y en el 2005 a 339.

Es interesante señalar que la corriente de incubadores tecnológicos a los que nos hemos referido tiene ciertas características especiales que conviene tener en cuenta. Por un lado, en el Sud y el Sudeste del país fueron concentrándose las creaciones de incubadores tecnológicos.

En el 2003, por ejemplo, sobre un total de 207 actuando en el país, 167 estaban instalados en las regiones previamente señaladas. También, es importante tener en cuenta que en el mismo año mencionado (2003), los incubadores tecnológicos representaban el 57% del total de los referidos organismos. Además, las relaciones

formales e informales) con las universidades se realizaban en el 77% del total del número de incubadores existentes⁷.

Con respecto de la Triple Hélice, los autores principales del tema (Ezkkowitz y Leydesdorff) coinciden en señalar que el desarrollo de los incubadores tecnológicos-empresariales en Brasil han sido realmente un campo de creciente aproximación a lo planteado en el modelo de la TH. Las ideas de la Triple Hélice fueron ampliamente difundidas desde 1999, en aquel país, a través del Triple Helix Research Group (Therg). Se organizó el Workshop Río Triple Helix, en aquel año y se llevó a cabo, en Río, la Tercera International Triple Helix, en aquel año y se llevó a cabo, en Río, la Tercera International Triple Helix Conference en Octubre 2000.

Reflexiones finales

Lo expuesto muy brevemente en los párrafos previos forman parte de una corriente de pensamiento económico contemporáneo que asigna especial atención a los avances e innovaciones tecnológicas que pueden dar apoyo firme al desarrollo fructífero de posiciones económicamente competitivas. Todo ello, acompañado de un nuevo papel asignado a las universidades en lo relacionado con la acción tecnológica empresarial.

[Volver al Índice](#)

⁷ ANPROTEC: Panorama 2003, Brasilia.

Mariza Almeida: "Innovation and Entrepreneurship in Brazilian Universities"; International Journal of Technology Management, Vol.7, N°1, 2008.